

Krönert & Partner



HR Consulting

Stellenbeschreibung

Relationship Manager (m/w/d)

Krönert & Partner S.à r.l.
33, rue Gabriel Lippmann
L-5365 Munsbach
Office: +352 2634 0209
info@kroenert-partner.com

Ihre Ansprechpartner:

Uwe Krönert

Mobil: +49 151 4655 0874
uwe.kroenert@kroenert-partner.com

Unser Kunde:

Das Unternehmen ist eine der größten Banken deutscher Provenienz am Luxemburger Finanzplatz mit derzeit rund 750 Mitarbeitern. Die besondere Kompetenz des Luxemburger Standorts liegt in der Spezialisierung auf die Bereiche Private Banking, Fondsdienstleistungen und Kredite in allen Währungen.

In der Firmenphilosophie stehen Leistungsstärke und Werte, Erfolg und Verbundenheit sowie Kompetenz und Vertrauen an oberster Stelle. Für das Unternehmen sind nicht nur Ergebnisse von Bedeutung, sondern auch Werte wie Partnerschaftlichkeit, Stabilität und Sicherheit.

Für den Standort Luxemburg suchen wir derzeit einen

Relationship Manager (m/w/d)

für den Bereich Fondsdienstleistungen/Business Development.

Ihre Aufgaben:

Ihre Aufgabe ist das Relationship Management gegenüber unseren institutionellen Kunden. Für die Fondsinitiatoren sind Sie Hauptansprechpartner/in im Rahmen der Gesamtkoordination der bestehenden Kundenbeziehung. Sie übernehmen im Wesentlichen folgende Aufgaben:

- Sie stellen die Beratung institutioneller Kunden im Rahmen eines standardisierten Leistungskatalogs sicher und treiben den Ausbau institutioneller Kunden- und Initiatorenbeziehungen – auch im Rahmen von Kundenbesuchen – weiter voran.
- Sie arbeiten mit den Fachkoordinatoren und Spezialistenteams des Bereiches Investmentfonds sowie der eigenen Manco (Tochtergesellschaft) eng zusammen.
- Sie nehmen Kundenaufträge zur Änderung oder Anpassung bestehender Fondsprojekte an und erstellen entsprechende Angebote zu Fondsauflagen, -liquidationen und -fusionen.
- Sie führen die Profitabilitätsrechnung und die Due Dilligence von Fondsprojekten durch.

Ihr Profil:

- Sie haben eine Bankausbildung und eine einschlägige Weiterqualifizierung sowie idealerweise ein wirtschaftswissenschaftliches Hochschulstudium mit gutem Erfolg absolviert.

- Sie bringen mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Investmentfondsgeschäft, insbesondere im Bereich Customer Relationship Management mit.
- Sie haben sich umfassende Kenntnisse der in Luxemburg und Deutschland geltenden rechtlichen Bestimmungen des Fondsgeschäftes aneignen können.
- Sie verfügen idealerweise über Kenntnisse hinsichtlich der Administration von Drittfondsgesellschaften.
- Sie repräsentieren den Bereich und seine Dienstleistungen auf Fachveranstaltungen wie Messen und Kongressen, Ihr sicheres und lösungsorientiertes Auftreten und Ihre starke Kommunikationsfähigkeit in Kundengesprächen kennzeichnen Sie in besonderer Weise.
- Der Umgang mit neuen Medien und Präsentationstechniken ist Ihnen vertraut.
- Sie zeichnen sich durch ein hohes Maß an Flexibilität, Teamfähigkeit sowie die Bereitschaft zur selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsweise aus.
- Sie beherrschen die gängigen MS-Office-Anwendungen (MS Excel, MS PowerPoint, MS Word) sicher.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus.

Besonderheiten des Unternehmens:

Das Unternehmen zeichnet sich durch attraktive Konditionen und sehr gute Sozialleistungen aus. Hierzu zählen eine betriebliche Altersvorsorge, eine Gruppenunfallversicherung und ein Rabatt bei der Inanspruchnahme einer Krankenzusatzversicherung. Auch im Bereich des Gesundheitsmanagements bietet das Unternehmen viele Aktivitäten (z.B. eigenes Fitness-Studio, usw.) und Vergünstigungen an. Daneben legt das Unternehmen großen Wert auf eine individuelle Personalentwicklung. Hier besteht durch Seminarprogramme und Förderungen sowie einen internen Stellenmarkt immer die Chance, sich beruflich weiterzuentwickeln.

Attraktive Karriereperspektive

Sind Sie an einer anspruchsvollen, zielorientierten und langfristigen Aufgabe in einem professionellen Team mit sehr guten Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten interessiert? Dann freuen wir uns auf Sie.

Ihre Ansprechpartner: **Uwe Krönert**
Mobil: +49 151 4655 0874
uwe.kroenert@kroenert-partner.com

Über Krönert & Partner:

Krönert & Partner ist ein HR-Consulting Unternehmen, das sich auf umfassende Personaldienstleistungen auf dem luxemburgischen und angrenzenden Arbeitsmarkt spezialisiert hat. Als eines der ganz wenigen deutschstämmigen Personalberatungsunternehmen mit Sitz in Luxemburg konzentriert sich Krönert & Partner auf den deutschsprachigen Markt bzw. deutschsprachige Profile, wobei diese auch in englischsprachigen Unternehmen sehr gesucht sind.

Personalvermittlung, HR-Consulting, Coaching und Mentoring, Training und Workshops sowie die Entlastung von Unternehmen bei der alltäglichen Personalarbeit zählen zu den Tätigkeiten des Unternehmens. Der Hauptfokus liegt dabei in der Finanzindustrie, wie z.B. Banken, Versicherungen, Fondsindustrie, Private Equity, Asset Management, Holdings, aber auch Kanzleien, Start-Up's und IT. Dabei ist die Personalvermittlung von Führungskräften und Spezialisten eine der wichtigsten Aufgaben.